EFFICACITÉ PROFESSIONNELLE

Mettre en place des actions concrètes

Utiliser des outils d'intelligence collective

pour fluidifier les coopérations

pour co-construire et innover

PROGRAMME

FORMATION « COMPRENDRE LES DYNAMIQUES RELATIONNELLES POUR BOOSTER L'INTELLIGENCE COLLECTIVE »

Durée: 14H - 2 jours

Modalité pédagogique : Présentiel/distanciel /mixte - 12 stagiaires

Public : Professionnels travaillant en équipe ou animant des collectifs

Prérequis : Aucun

₹ Tarif

Nous consulter / 05 63 40 50 60

L'intelligence collective Identifier les freins et les leviers à l'intelligence collective dans un groupe Dynamiques relationnelles Reconnaître les dynamiques relationnelles à l'œuvre (drivers, états du Moi, triangle dramatique...) Améliorer la communication Améliorer la communication interpersonnelle via l'analyse transactionnelle Coopérer, Co-construire, Innover

Contenu de la formation

Jour 1 : Poser les bases de l'intelligence collective

Matin

- o Accueil et brise-glace : photolangage, tour des prénoms et attentes
- o Définition et représentations de l'intelligence collective
 - Échanges à partir d'expériences vécues
 - Province : collectif vs équipe, effet « groupthink », création de valeur
- Drivers : messages contraignants et leur influence en groupe
 - F Apports théoriques et auto-diagnostique
 - F Travail de reconnaissance et d'ajustement en sous-groupes

Après-midi

- Les états du Moi (analyse transactionnelle)

 - Transactions croisées vs complémentaires
- o Le triangle dramatique de Karpman

- - Frésentation des rôles (victime, sauveur, persécuteur)

 - & Exercices de recadrage et développement de la posture adulte

Jour 2 : Cultiver des coopérations durables et efficaces

Matin

- Les émotions comme indicateurs
 - F Métaphore du tableau de bord émotionnel
- Approfondissement de la posture « OK/OK »
 - F Exercices de recentrage et conscience de soi
 - & Réflexion individuelle : de la réaction à l'action consciente

Après-midi

- Projection stratégique : améliorer une relation clé
 - ⊈ Exercice de pensée latérale (« Et si... ? »)
- Notion de cercle d'influence et de décision
 - Analyse des leviers d'action dans son propre système
- Boucles systémiques et rétractions

 - 4 Analyse de cas fictifs ou réels amenés par les participants
- Synthèse et plan d'action personnel

 - F Partage des engagements, feedbacks et clôture

Pédagogie

Méthode

- Apports théoriques dynamiques
- Jeux de rôles et mises en situation
- Intelligence collective : photolangage, cartes, échanges pair-à-pair
- Travail individuel et en petits groupes
- Debriefs collectifs et retours d'expérience

Validation des acquis et documents délivrés à l'issue de la formation

Les stagiaires s'auto-évaluent au début puis à la fin de la formation. La formatrice/le formateur réalise une évaluation formative tout au long des exercices.

À l'issue, la satisfaction des stagiaires est évaluée.

Le + FORMAFRANCE

Votre Conseiller Technique se tient à votre disposition gratuitement toute l'année afin de répondre à vos questions via <u>assistance@formafrance.fr</u>



Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Accessibilité physique

- ✓ En INTRA : l'accès à vos personnels en situation de handicap est sous votre responsabilité
- ✓ En INTER : nous vous assurons l'accès à la salle de formation

Accessibilité pédagogique

- ✓ Pratique : nos programmes sont adaptables selon le handicap nous consulter
- ✓ Théorie : certains handicaps nécessitent la présence d'un accompagnateur -nous consulter pour l'option tarifaire à prévoir

Nous avertir en amont de la formation afin de prévoir les adaptations nécessaires.

Informations pratiques

Recyclage: sur demande

Encadrement : Formateurs et Formatrices Psychologues-psychosociologues, spécialisés en animation de formations sur les dynamiques de groupe, la communication et le développement personnel. Experts en management, intelligence émotionnelle, gestion du stress et gestion des conflits.